

Möchten Sie in einer Firma tätig sein, in der Teamgeist und ein offenes Klima gross geschrieben werden? Ist es Ihnen wichtig, Freude an der Arbeit zu haben und sich mit „Ihrem“ Unternehmen zu identifizieren? Suchen Sie grosse Freiräume und Kompetenzen in einem dynamischen IT-Umfeld? Dann sollten wir uns kennen lernen.

Ambit ist ein CRM-Kompetenzzentrum, das sich auf die Beratung und Einführung von CRM (Customer Relationship Management) für KMUs fokussiert hat. Wir sind ein Team von knapp 17 Mitarbeitern und suchen für den Aussen- und Innendienst **per 1. September 2010 oder nach Vereinbarung** eine

technisch versierte Verkaufspersönlichkeit für CRM-Lösungen

Es erwarten Sie folgende spannenden und abwechslungsreichen Aufgaben:

- Selbständige Akquisition von Neukunden
- Pre Sales Aktivitäten wie: Präsentationen von CRM-Lösungen (Microsoft CRM, Sage SalesLogix,) beim potenziellen Kunden oder Ausarbeitung von Angeboten inkl. technischem Teil (technisches Konzept, technische Aufwandschätzung)
- Telefonische Kundenbetreuung (inbound und outbound)
- Verfolgung und Qualifizierung von Verkaufschancen (Opportunities)
- Unterstützung bei Umsetzung von Marketingmassnahmen

Sie sind eine dynamische und überzeugende Persönlichkeit (Alter ca. 25 – 35 Jahre) mit ausgeprägtem Flair für den Verkauf und einer hohen Affinität zur Informatik. Sie haben erste Erfahrungen in der technischen Umsetzung gemacht und wollen diese nun im Verkauf einsetzen. Sie können gut organisieren, sind kommunikativ, denken unternehmerisch, beherrschen Deutsch in Sprache und Schrift, haben Englischkenntnisse und sind im Umgang mit MS-Office Produkten vertraut. Sie agieren gerne selbständig und sind offen für Neues.

Dann freuen wir uns, Sie persönlich kennen zu lernen. Ihre Bewerbung senden Sie bitte per E-Mail an Frau Evelyne Düzel (evelyne.duezel@ambit.ch). Gerne rufen wir Sie auch zurück.

Ambit AG
Customer Relationship Management
www.ambit.ch
8400 Winterthur