

CRM.
Durch Geschwindigkeit
einen Schritt voraus.



Halten Sie mit uns Schritt, indem Sie Verantwortung in einem anspruchsvollen Umfeld übernehmen und Ihre Kompetenzen stetig erweitern? Möchten Sie in einer Firma tätig sein, in der Teamgeist und ein offenes Klima gross geschrieben werden? Ist es Ihnen wichtig, Freude an der Arbeit zu haben, sich mit „Ihrem“ Unternehmen zu identifizieren und mit Ihrem Einsatz die Erreichung der Firmenziele direkt zu beeinflussen?

Die Ambit AG hat sich auf die Einführung und Umsetzung von Customer Relationship Management (CRM) fokussiert und ist seit über fünfzehn Jahren erfolgreich im Markt. Wir sind ein Team von 20 Mitarbeitern und suchen zur Verstärkung des Wachstums per sofort einen

CRM Berater (m/w), 100%

Sie erwarten folgende spannende Tätigkeiten und abwechslungsreiche Aufgaben:

- Selbständige Akquisition von Beratungsmandaten und CRM-Projekten
- Verkaufsaktivitäten (Telefon-Marketing, Präsentationen, Messen)
- Lösungspräsentationen bei Kunden
- Erstellen von Angeboten
- Verfolgung und Verifizierung von Opportunities mittels strategischem Verkaufen
- Auf- und Ausbau des Beziehungsnetzwerkes der Ambit in deren Zielmärkten
- Planung und Begleitung von CRM-Workshops und Prozessanalysen
- Begleitung von CRM-Software-Realisierungsprojekten
- Unterstützung bei Marketing-Massnahmen

Sie sind eine dynamische und teamorientierte Persönlichkeit unter 35 Jahren. Sie arbeiten lösungsorientiert und bringen kreative Ideen ein. Sie denken unternehmerisch, haben eine rasche Auffassungsgabe und verstehen es gemeinsam mit Kunden individuelle und umsetzbare Lösungen zu erarbeiten. Deutsch beherrschen Sie in Wort und Schrift und verfügen über gute Englischkenntnisse. Sie haben ein ausgeprägtes Flair für den Verkauf und Ihr Auftreten ist überzeugend und gewinnend. Zudem können Sie auf C-Level kommunizieren.

Sie bringen folgende Kenntnisse und Erfahrungen mit:

- Erste Erfahrungen in der Beratung
- Verkaufserfahrung im Lösungsvertrieb
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- CRM-Kenntnisse wünschenswert
- Hohe Affinität zur Informatik

Wir bieten Ihnen:

- Ein motiviertes Team und fortschrittliche Anstellungsbedingungen
- Eine spannende Herausforderung im gehobenen KMU-Umfeld
- Gestaltungsfreiraum um am Unternehmenserfolg mit zu arbeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann bewerben Sie sich jetzt per E-mail bei Frau Sabrina Quaranta: sabrina.quaranta@ambit.ch. Wir freuen uns darauf, Sie kennen zu lernen!